



## PROFIL

Dr.-Ing. Andreas Klippe ist Gründer und Managing Partner der DR. KLIPPE CONSULT Group. Als internationaler Vertriebsexperte mit Schwerpunkt Südostasien unterstützt er deutsche und europäische Unternehmen in ihrem Asiengeschäft bei der strategischen Vorbereitung, organisatorischen Anpassung und praktischen Umsetzung. Bei Tagungen gibt er auch gerne seine Erfahrungen als Vortragender weiter.

## BESONDERE FACHGEBIETE

Apparatebau, Automotive, Chemie, Raffinerien, Erneuerbare Energien, Umwelttechnologie, Green Building

## REGION

Dr. Klippe leitet die Büros Frankfurt a. M. und Manila. Er unterstützt besonders aktiv die Geschäfte in Malaysia, Vietnam und auf den Philippinen.

## IHR NUTZEN

Dr. Klippe ist auf den einschlägigen Fachmessen in Asien präsent, vertritt dort seine Kunden, vermittelt und vertieft Industriekontakte. Sein umfangreiches Kontaktnetz umfasst nicht nur Industrieunternehmen, sondern auch Handelskammern, Fachverbände und Behörden in diesen Ländern.

Unternehmen des Mittelstandes und der Großindustrie, die ihr Auslandsgeschäft aufbauen wollen, können von seiner Vielseitigkeit in technischer, kaufmännischer und vertrieblicher Unternehmensführung profitieren. Dies und die Erfahrung als Manager in Krisensituationen machen Dr. Klippe zu einem wertvollen Experten für internationale Geschäftsverbindungen. Seine Präsenz in Asien ermöglicht enge Kontakte und ein gutes Gespür für die Bedürfnisse der Gesprächspartner und Kunden und ist ein echter Mehrwert für die Kunden.

## LEBENS LAUF

Noch während des Studiums der Verfahrenstechnik an der TU Berlin und der Ecole Nationale Supérieure des Mines de Saint-Etienne (Frankreich) gründete Dr. Klippe sein eigenes Marketingunternehmen. Seine Managementlaufbahn startete er beim schweizer SULZER-Konzern als Key Account-Manager für BASF. Er verantwortete den technischen Verkauf von Destillationsanlagen. In weiteren Karriereschritten übernahm Andreas Klippe für ein französisches Unternehmen den Vertrieb von Industrieofenanlagen für die Automotive-Branche, war als Turn-Around-Manager in der Geschäftsleitung in einem mittelständischen Betrieb für Apparatebau und Dienstleistung tätig und baute die Geschäfte für industrielle Filtrationsanlagen in Brasilien und Asien auf. 2007 gründete er DR. KLIPPE CONSULT.

## SPRACHEN

Deutsch, Englisch, Französisch

## PROFILE

Dr.-Ing. Andreas Klippe is the founder and a Managing Partner of the DR. KLIPPE CONSULT Group. As an international sales expert with a focus on Southeast Asia, he supports German and European companies in their Asian business operations, assisting with strategic preparations, organisational adjustments and practical implementation. He also willingly shares his experience with others in his work as a lecturer at conferences.

## SPECIALIST AREAS

Apparatus engineering, automotive industry, chemical industry, refineries, renewable energies, environmental technology, green building.

## REGION

Dr. Klippe manages the offices in Frankfurt a. M. and Manila and supports businesses in Malaysia, Vietnam and the Philippines particularly actively.

## YOUR BENEFITS

Dr. Klippe attends relevant specialist trade shows in Asia, represents his clients at these, acts as mediator and enhances industry contacts. His extensive network of contacts not only includes industrial companies, but also chambers of commerce, specialist associations and authorities in these countries.

Medium-sized and large companies wishing to develop their overseas business may take advantage of his versatility in technical, commercial and sales-oriented management. This paired with experience gathered as a manager in situations of crisis makes Dr. Klippe a valuable expert for international business relations. His presence in Asia allows for close contact and a good feel for the needs of business partners and clients, which adds real value for clients.

## CURRICULUM VITAE

Dr. Klippe founded his own marketing company whilst still studying technology at the Technical University of Berlin (Germany) and the Ecole Nationale Supérieure des Mines de Saint-Etienne (France). He began his management career as a Key Account Manager for BASF at the Swiss SULZER Group and was responsible for the technical sale of distillation plants. At subsequent stages in his career, Andreas Klippe took over distribution of industrial furnaces for the automotive branch for a French company, acted as turn-around manager in the management team of a medium-sized company for apparatus engineering and services, and built up business for industrial filtration systems in Brazil and Asia. He founded DR. KLIPPE CONSULT in 2007.

## LANGUAGES

German, English, French.