



PROFIL

Dipl.-Kfm. Gerd Schneider ist Partner von DR. KLIPPE Consult und deckt als Berater, Senior Coach und Trainer die Märkte Ost-Asiens ab. Gerd Schneider ist seit 2004 Geschäftsführer der Asienberatung Accenta Asia.

Ergänzend ist er Mitglied des Vorstands der Deutschen Asia Pacific Gesellschaft e. V., die mittelständische Unternehmen bei ihren Asienaktivitäten unterstützt.

Er hält Vorträge über Asien an Hochschulen, öffentlichen Institutionen sowie bei Unternehmen und äußert sich in Fachartikeln regelmäßig zu aktuellen Themen des Asiengeschäfts.

BESONDERE FACHGEBIETE

Vertrieb, Marketing sowie Geschäftsführung von international tätigen Unternehmen (Konsumgüter, technische Güter, Investitionsgüter, Chemie, technischer Service).

Beratung bei Aufbau, Ausbau und Restrukturierung von Asiengeschäften; Organisationsberatung, Personalsuche und Training für Mitarbeiter für ostasiatische Märkte.

REGION

Herr Schneider ist als Seniorberater und Coach auf die Länder Ost-Asiens (China, Japan, Korea, Taiwan) fokussiert.

IHR NUTZEN

Während seines 8-jährigen Aufenthalts in Ost-Asien hat Gerd Schneider in der Industrie als Führungskraft deutscher Tochtergesellschaften erfolgreiche Aufbauarbeit geleistet, Organisationen aufgebaut und restrukturiert und dabei intensive Erfahrungen mit asiatischen Mitarbeitern und Geschäftspartnern gesammelt.

Gerd Schneider ist ein Spezialist, der das Industrie-geschäft in Asien nicht nur als Berater, sondern aus eigener Industrie-Erfahrung kennt.

LEBENS LAUF

1986 Abschluss des Studiums der Betriebswirtschaft. Anschließend Karriere bei bekannten Industrieunternehmen in Vertriebs-, Marketing- und Geschäftsführerfunktionen. Insgesamt war Gerd Schneider in internationalen Führungsfunktionen allein 12 Jahre in der Region Asien-Pazifik erfolgreich tätig. Herr Schneider hat zwei Jahre in Kanada, drei Jahre in Süd-Afrika und acht Jahre in Ost-Asien gelebt.

Seit 2004 ist er mit Accenta Asia selbständiger Asienberater und Asiencoach.

SPRACHEN

Deutsch, Englisch, Japanisch

WE OPEN DOORS TO ASIA
DR. KLIPPE
CONSULT
MANILA • FRANKFURT • HANOI

Gerd Schneider
Partner

Dr. Klippe – Germany
Bayenthalgürtel 7
50968 Köln, Germany
Tel.: +49 (0)221-571 67 84 | Fax: +49 (0)221-571 68 52
Mobile: +49 (0)178 296 09 60
Email: g.schneider@dr-klippe.com

w w w . d r - k l i p p e . c o m

PROFILE

Gerd Schneider, MBA, is Partner of Dr. Klippe Consult and Founder and Managing Director of his own company Accenta Asia - Asia Business Consulting.

In addition to his consultant role Mr. Schneider is also a regular speaker at Asia related events hosted by business associations, public institutions and private companies.

Furtheron, Mr. Schneider is a Member of the Board of the German Asia Pacific Association e.V. (DAPG) which supports German medium size company in their efforts to expand into Asian markets.

SPECIALIST AREAS

Sales, marketing and management of international companies (consumer goods, technical goods, investment goods, chemistry, technical service).

Consulting in the area of business building, expanding and restructuring of Asia businesses. Additionally organisational consulting, executive search and cross-cultural training of personnel for East Asian markets.

REGION

Mr Schneider is a senior consultant and coach focussed on East Asian countries (China, Japan, Korea, Taiwan).

YOUR BENEFITS

He has extensive sales and marketing experience in Germany, North America and Asia Pacific as well as many years of experience in various Management and Executive functions including Managing Director positions for well known German industry companies.

Gerd Schneider is an Asia specialist, who knows the industrial business not only as a consultant but from his own industry experience. He understands the perspectives of multi-national corporations as well as medium size companies and subsidiaries.

CURRICULUM VITAE

1986 he graduated from university in Business Administration. During his business career he was successful in various sales, marketing and Managing Director functions with well known industry companies, thereof 12 years in the Asia Pacific region. He lived and worked for more than 8 years in East Asia and is therefore well versed with the Asian business culture and management style. Additionally he lived two years in Canada and three years in South Africa.

Since 2004 he has been an independent consultant and coach for Asian markets with Accenta Asia.

LANGUAGES

German, English, Japanese